



**ECONOMIES' HORIZONS**  
**Економічні горизонти**

DOI: [doi.org/10.31499/2616-5236](https://doi.org/10.31499/2616-5236)  
Homepage: <http://eh.udpu.edu.ua>



**ISSN**  
**2522-9273**  
**(print)**  
**2616-5236**  
**(online)**

UDC: 368:336.76:330.322](045)

JEL Classification G22, G23, G11, G28, O16

DOI: [10.31499/2616-5236.2\(35\).2026.364281](https://doi.org/10.31499/2616-5236.2(35).2026.364281)

Received 02.05.2026  
Accepted 18.05.2026  
Published 29.05.2026

*Liudmyla Chvertko, Uman National University*

*Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Associate Professor of the Department of Finance, Banking and Insurance*

**ТРАНСФОРМАЦІЯ ФІНАНСОВОГО ПОСЕРЕДНИЦТВА ТА ІНВЕСТИЦІЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ СТРАХОВИКІВ В УМОВАХ НОВИТНІХ ВИКЛИКІВ**

**TRANSFORMATION OF FINANCIAL INTERMEDIATION AND INSURERS' INVESTMENT ACTIVITIES AMID CONTEMPORARY CHALLENGES**

**Анотація:** Обґрунтовано теоретико-методологічні та практичні засади фінансового посередництва страховиків в Україні. Доведено інституційну стійкість ринку в умовах війни та регуляторних змін: попри скорочення кількості страхових компаній, сукупні активи сектору демонструють довгострокове номінальне зростання. Визначено, що посилення нагляду Національного банку України та впровадження пруденційних вимог платоспроможності забезпечили очищення балансів компаній. З'ясовано, що інвестиційна стратегія страховиків змістилася в бік мінімізації ризиків через акумуляцію банківських депозитів та державних облігацій.

**Abstract:** The article summarises the theoretical, methodological, and empirical findings concerning insurers' financial intermediation in Ukraine under the impact of recent challenges. The study conceptualises the transformation of the functional role of insurance companies as specific entities of financial intermediation. It is demonstrated that, despite the destructive impact of military actions and a high level of macroeconomic uncertainty, the domestic insurance market has exhibited significant institutional resilience. This is confirmed by a long-term trend towards nominal growth in the volume of capital managed by insurers (a 1.46-fold increase in total assets during 2021–2025), accompanied by an intensive rise in net insurance premiums and the insurance penetration rate. The study identifies that the key driver of the qualitative restructuring of the sector was the substantial tightening of regulatory supervision by the National Bank of Ukraine,

*including the enactment of the new Law of Ukraine "On Insurance" and the introduction of stricter requirements regarding solvency and the quality of eligible assets. It is established that the contemporary investment behaviour of insurers is characterised by a clear shift in priorities towards minimising market risks and accumulating highly liquid instruments backed by state guarantees. During the analysed period, bank deposits, which increased by 86.42% (reaching 36.23% of the asset structure), and Domestic Government Bonds (OVDP), which accounted for more than one quarter of the total portfolio (26.09%), became the main channels for capital allocation. It is demonstrated that the transition to the prudential valuation of eligible assets contributed to a stronger concentration of insurers' resources in highly liquid and reliable financial instruments, significantly limiting investments in illiquid real estate and high-risk equities. The transformation of the asset structure ensured adequate investment coverage of insurance reserves and the capital base, serving as a key prerequisite for stabilising the non-banking financial sector and restoring its investment potential in the context of the post-war recovery of the national economy.*

**Keywords:** *assets, eligible assets, financial intermediaries, insurers, insurer solvency, investment strategies, investments*

**Ключові слова:** *активи, інвестиційна стратегія, інвестиції, платоспроможність страховика, прийнятні активи, страховики, фінансові посередники*

**Постановка проблеми.** Розвиток сучасної фінансової системи супроводжується ускладненням її структури, посиленням взаємозв'язків між суб'єктами та зростанням ролі посередників у забезпеченні ефективного перерозподілу капіталу. Глобальна інтеграція, цифровізація послуг та поява складних фінансових інструментів зумовлюють необхідність переосмислення функціональної ролі фінансових інститутів як ключових каналів акумуляції і руху фінансових ресурсів у межах економічної системи.

Важливе місце в цьому процесі належить страховикам, які, окрім виконання традиційної функції страхового захисту, є активними інституційними інвесторами. Фінансове

посередництво страхових компаній має специфічний характер, що визначається особливостями формування страхових резервів, довгостроковістю зобов'язань та інвестиційною спрямованістю їхньої діяльності. Через акумулювання тимчасово вільних коштів страхувальників та подальше розміщення цих коштів у фінансових активах страховики трансформують заощадження в інвестиційні ресурси, сприяючи розвитку реального сектору економіки та зміцненню стабільності фінансової системи.

Специфічна дуалістична природа страховиків як гарантів фінансової безпеки суб'єктів господарювання та домогосподарств, з одного боку, і як інституційних інвесторів, — з іншого, формує значний

інвестиційний потенціал національної економіки. Така подвійна роль страхових компаній зумовлює потребу в постійній модернізації механізмів їхнього фінансового посередництва, особливо з огляду на сучасні виклики економічного розвитку в Україні. В умовах цифрової трансформації та впровадження нових вимог щодо платоспроможності та якості складу активів традиційні моделі посередництва зазнають суттєвих змін. У цьому контексті дослідження практичних аспектів такої діяльності набуває особливої актуальності, оскільки є важливим для забезпечення фінансової стійкості національної економіки та приведення діяльності страховиків до міжнародних стандартів.

**Метою статті** є концептуалізація теоретичних засад фінансового посередництва страховиків та обґрунтування пріоритетних напрямів реалізації їхньої інвестиційної функції в умовах війни та оновлених регуляторних вимог.

**Аналіз останніх наукових досліджень і публікацій.** Проблематика фінансового посередництва загалом та ролі страхових компаній як його специфічних інститутів є предметом наукового інтересу широкого кола вітчизняних і зарубіжних дослідників.

У науковій літературі фінансове посередництво розглядається як ключовий механізм забезпечення ефективного розподілу фінансових ресурсів, зниження трансакційних витрат та мінімізації

ризиків. Зокрема, у дослідженні І. Константакопулу (I. Konstantakopoulou) [1] підкреслюється, що фінансові посередники відіграють важливу роль у підвищенні ефективності алокації капіталу, управлінні ризиками та стимулюванні економічного зростання через перетворення заощаджень на інвестиції. Унікальна цінність фінансового посередництва у контексті створення ліквідності та мінімізації ризиків для клієнтів підкреслюється в науковій праці А. Бергера (A. Berger) та А. Бута (A. Boot) [2], які зосереджуються на еволюції посередницьких послуг під впливом конкурентного середовища та технологічних змін.

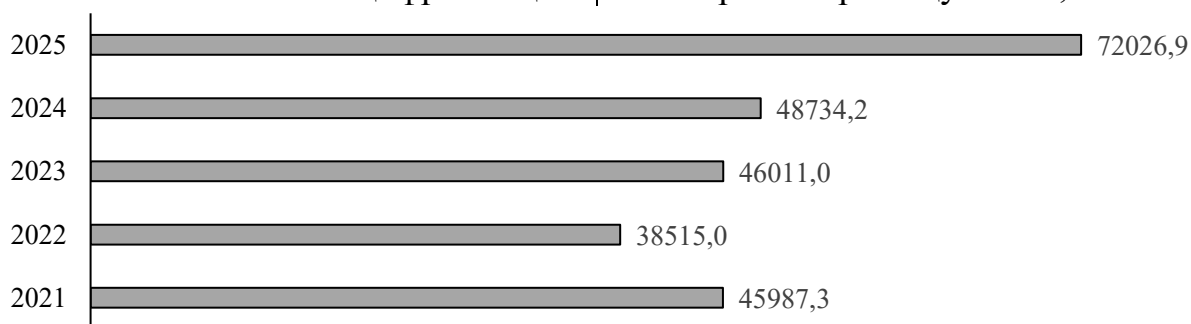
Основи для вивчення сутності фінансового посередництва закладені у працях українських науковців, які аналізують як теоретико-методологічні, так і прикладні аспекти цього питання. Зокрема, концептуальні засади функціонування фінансових посередників детально викладені у дослідженні Є. Ткаченко, В. Оглобліної та А. Попової [3]. Питання, пов'язані з їхньою діяльністю в контексті системних трансформацій у фінансовому секторі та механізмів державного регулювання у цій сфері, розглядаються С. Кучеренко, Л. Леваєвою, Д. Дармостуком та С. Ващенком [4]. Сучасні тенденції розвитку таких інституцій та формування новітніх стратегій їхньої адаптації до цифрових змін ґрунтовно проаналізовано у праці О. Шишкіної, Д. Волошина і Д. Ринжука [5].

Окремий напрям наукових пошуків зосереджено на діяльності небанківських фінансових установ як суб'єктів фінансового посередництва. Зокрема, у низці публікацій розкриваються проблеми та перспективи їхнього функціонування [6], сучасні траєкторії розвитку інвестиційного потенціалу [7] та інші аспекти їхньої діяльності. У працях, що безпосередньо стосуються страхового сектору, наголошується на ролі страховиків у забезпеченні фінансової стабільності та акумуляції інвестиційних ресурсів [8; 9]. Вітчизняні вчені детально висвітлюють особливості діяльності страхових компаній на фінансовому ринку України після введення воєнного стану, приділяючи увагу деструктивним чинникам та труднощам, що позначаються на їхній інвестиційній активності [10].

Водночас, попри глибоку опрацьованість загальних засад фінансового посередництва, складність виконання цих функцій страховиками в умовах сучасних криз, жорсткіших регуляторних вимог та тотальної цифровізації

потребує подальшого наукового дослідження.

**Виклад основних результатів та їх обґрунтування.** Попри складну геополітичну та економічну ситуацію ринок страхування в Україні демонструє високу стійкість та значний інституційний потенціал [11]. Страхові компанії реалізують широкий спектр фінансових продуктів, трансформуючи платежі населення та суб'єктів господарювання в активи фінансового ринку. Оцінка показників страхової діяльності показує, що загальний обсяг коштів, який спрямовується на страхування, поступово зростає. Зокрема, станом на кінець 2025 р. порівняно з аналогічними показниками 2021 р. зафіксовано зростання обсягів чистих страхових премій майже на 56,7% (рис. 1). У 2025 р. помітне підвищення рівня проникнення страхування — значення цього індикатора, який розраховується як відношення сукупних страхових премій до валового внутрішнього продукту, становить 0,81%, тоді як у 2024 р. не перевищувало 0,69%.



**Рис. 1. Динаміка обсягів чистих страхових премій на ринку страхування в Україні у 2021–2025 рр. (на кінець року)**

*Джерело: сформовано за даними Національного банку України [12].*

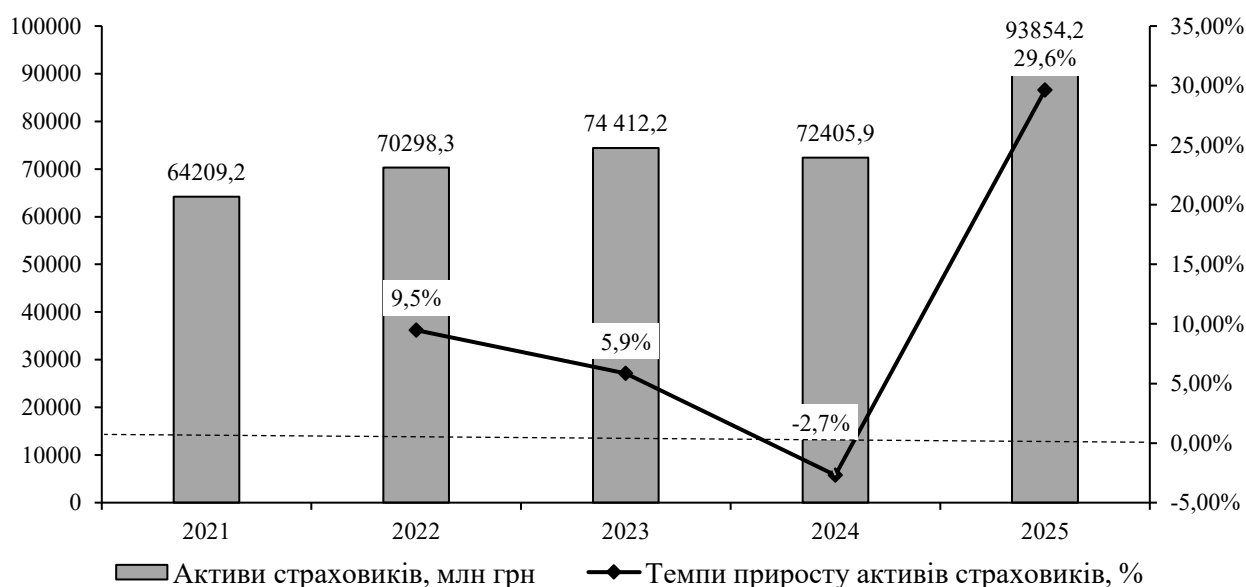
Сучасна інвестиційна політика страховиків визначається впливом жорсткого регуляторного нагляду, спрямованого на збереження

акумуляованого капіталу та забезпечення фінансової спроможності виконувати зобов'язання перед

страхувальниками. Володіючи значним інвестиційним потенціалом завдяки сформованим резервам, страхові компанії змушені адаптувати діяльність до умов війни, де основними пріоритетами стають ліквідність та надійність.

Аналіз емпіричних даних свідчить, що динаміка сукупних активів страхових компаній в Україні впродовж 2021–2025 рр. відображає здатність страхового сектору адаптуватися до макроекономічних викликів (рис. 2).

Попри дестабілізуючий вплив повномасштабної війни, ринок страхування продемонстрував високу стійкість, що підтверджується загальною тенденцією до зростання обсягів активів. За даними Національного банку України (НБУ), на кінець 2025 р. цей показник сягнув 93854,2 млн грн, що майже на 29645,0 млн грн більше, ніж у 2021 р. Тобто, за п'ятирічний період сукупні активи вітчизняних страховиків зросли в 1,46 раза.



**Рис. 2. Обсяг та темпи приросту сукупних активів страховиків в Україні у 2021–2025 рр. (на кінець року)**

*Джерело: сформовано за даними Національного банку України [12].*

На початку аналізованого періоду спостерігалася помірно позитивна динаміка темпів приросту цього показника: у 2022 р. він становив 9,5%, у 2023 р. — 5,9%. У 2024 р. під впливом регуляторних змін відбулося незначне скорочення сукупних активів страховиків — на 2,7 %. Зокрема, цьому сприяло набрання чинності 1 січня 2024 р. новим Законом України «Про страхування» [13] та оновлення вимог щодо платоспроможності та прийнятності якісного складу

активів, закріплене Постановою НБУ від 29.12.2023 р. №201 [14]. Показово, що зазначена динаміка капіталізації сектору відбувалася на тлі послідовного скорочення кількості його учасників: упродовж 2021–2025 рр. кількість зареєстрованих страхових компаній зменшилася майже у 2,7 раза — зі 155 до 57 установ. Таке значне скорочення кількості операторів ринку водночас із нарощуванням сукупного обсягу їхніх активів чітко підтверджує, що регуляторні

реформи НБУ запустили глибокі процеси консолідації та системного «очищення» сектору від нежиттєздатних або непрозорих фінансових установ. Зростання активів страховиків у 2025 р. (на 29,6%) свідчить про успішне завершення основного етапу регуляторної перебудови ринку.

Аналіз абсолютних показників, наведених у табл. 1, дає змогу глибше оцінити інвестиційну поведінку страховиків. Загальний обсяг інвестиційно-ліквідних активів ринку за досліджуваний період зріс на 55,08 % — з 39 185,55 млн грн до 60 768,13 млн грн. Така динаміка випереджала навіть темпи зростання сукупних активів сектору, які становили 51,54 %, що свідчить про інтенсивну акумуляцію високоліквідних інструментів на балансах компаній для відповідності новим пруденційним нормативам. Проте слід зазначити, що найбільший абсолютний та відносний приріст зафіксовано за статтею «Банківські вклади (депозити)», обсяг яких збільшився майже вдвічі (на 86,42 %). Паралельно відбувалося нарощування портфеля внутрішніх

державних позик (ОВДП) — на 34,73 % (до 24 481,68 млн грн). Фактично саме ці два інструменти стали головними каналами акумуляції ліквідності страхового сектору. Протилежну, чітко виражену низхідну динаміку продемонстрували облігації зовнішніх державних позик України, обсяг інвестицій в які скоротився на 35,08 %. Водночас на ринку з'явився абсолютно новий інструмент — облігації міжнародних фінансових організацій, обсяг яких на кінець 2025 р. становив 481,16 млн грн, що свідчить про поступову диверсифікацію ризиків страховиками за рахунок надійних міжнародних активів. Оцінюючи таку логіку поведінки страховиків на сучасному ринку, В. Коваленко зазначає, що «інвестування як у гривневі ОВДП (що дають високий дохід), так і у валютні інструменти (для захисту від девальвації) є логічною стратегією, що дозволяє їм не тільки виконувати свої зобов'язання, але й пропонувати конкурентну дохідність, що є критично важливим для залучення та утримання клієнтів» [7, с. 72].

Таблиця 1

**Динаміка окремих категорій високоліквідних та інвестиційних активів страховиків в Україні у 2023–2025 рр. (на кінець року), млн грн**

Показники	2023	2024	2025	Темп приросту 2025/2023, %
Облігації міжнародних фінансових організацій	0	449,56	481,16	-
Облігації зовнішніх державних позик України	2773,54	1654,53	1800,51	-35,08
Облігації внутрішніх державних позик України	18171,11	20393,07	24481,68	34,73
Банківські вклади (депозити)	18240,90	23723,39	34004,78	86,42
Усього інвестиційно-ліквідних активів	39185,55	46220,55	60768,13	55,08
Активи, усього	61938,18	72405,87	93 854,22	51,54

Джерело: сформовано за даними Національного банку України [12].

Якісні зрушення, які простежуються при дослідженні супроводжували зазначену динаміку трансформації їх внутрішньої обсягів активів, чітко структури (табл. 2).

Таблиця 2

Структура активів страховиків в Україні у 2023–2025 рр. (на кінець року), %

Назва показника	2023	2024	2025
Нематеріальні активи (залишкова вартість)	0,88	0,98	0,92
Нерухоме майно (залишкова вартість)	4,23	3,84	3,07
Інші основні засоби (залишкова вартість)	0,56	0,53	0,50
Внески страховика, що є учасником фінансової групи (ФГ), до статутних капіталів інших страховиків – учасників ФГ	0,95	0,63	0,79
Акції	0,22	0,26	0,21
Облігації, зокрема:	35,79	32,42	29,75
облігації внутрішніх місцевих позик	0,00	0,00	0,00
корпоративні облігації українських емітентів	1,95	1,33	1,22
корпоративні облігації іноземних емітентів	0,03	0,02	0,02
облігації міжнародних фінансових організацій	0,00	0,62	0,51
облігації внутрішніх державних позик України	29,34	28,16	26,09
облігації зовнішніх державних позик України	4,48	2,28	1,92
Інші інвестиції (резиденти)	0,18	0,09	0,07
Інші інвестиції (нерезиденти)	0,09	0,00	0,00
Позики та іпотечні позики (крім позик страхувальникам)	0,00	0,00	0,00
Кредити та позики страхувальникам	0,11	0,08	0,00
Технічні резерви за договорами вихідного перестраховання	6,54	6,81	6,50
Дебіторська заборгованість за операціями страхування та перестраховання	0,75	0,59	0,97
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах Моторного (транспортного) бюро України	9,76	10,89	12,61
Залишок коштів у інших спеціалізованих резервних фондах	0,00	0,00	0,00
Грошові кошти на поточному рахунку	7,06	7,06	6,26
Кошти на рахунках умовного зберігання (ескроу)	0,15	0,12	0,07
Банківські вклади (депозити)	29,45	32,76	36,23
Готівка в касі	0,00	0,00	0,00
Інша дебіторська заборгованість, за винятком дебіторської заборгованості за операціями страхування та перестраховання	1,36	1,23	0,77
Очікувані доходи за регрессами / суброгаціями	0,13	0,15	0,08
Активи з права користування відповідно до МСФЗ 16 «Оренда»	0,26	0,29	0,26
Активи, усього	100,00	100,00	100,00

Джерело: сформовано за даними Національного банку України [12].

Представлені в табл. 2 дані показують, що найбільш вираженою тенденцією у трансформації активів страховиків упродовж 2023-2025 рр. є значне переміщення капіталу в

банківський сектор. Зокрема, на кінець 2025 р. порівняно з 2023 р. частка банківських депозитів у загальних активах страховиків зросла на 6,78 в. п. — з 29,45 % до

36,23 %. На тлі високої макроекономічної невизначеності страхові компанії змістили свої довгострокові інвестиційні стратегії на користь коротко- та середньострокових банківських інструментів. Це дає можливість мінімізувати ринкові ризики, оптимізувати процентний дохід завдяки високим ставкам на грошовому ринку та забезпечити безперебійне формування ліквідного покриття страхових резервів.

Водночас відбулося суттєве (на 6,04 в. п.) зменшення питомої ваги сукупного портфеля облігацій (з 35,79 % у 2023 р. до 29,75 % у 2025 р.), що зумовлене насамперед скороченням інвестицій у зовнішні державні запозичення України, частка яких знизилася з 4,48 % до 1,92 %. Ця структурна зміна відображає зростання дисконтів на міжнародних ринках капіталу та переоцінку суверенного ризику. Разом з тим страховики як інституційні інвестори продовжують зберігати високий інтерес до внутрішніх державних цінних паперів (ОВДП), частка яких на кінець 2025 р. становить 26,09 % від загальних активів. Попри зниження цієї категорії активів (на 3,25 в. п.), такі показники свідчать про реалізацію патріотичної інвестиційної стратегії та пріоритетність механізмів державного гарантування в умовах воєнного стану.

Комплексне очищення ринку та зміна інвестиційних пріоритетів безпосередньо вплинули на фінансову надійність капітальної бази страховиків. Підтвердженням цього є висока питома вага

прийнятних активів, які НБУ дозволяє враховувати для розрахунку регулятивного капіталу та покриття технічних резервів відповідно до чинних вимог платоспроможності [14]. На початок 2026 р. левову частку цього надійного інвестиційного портфеля сформували державні цінні папери та банківські вклади. Водночас жорсткі пруденційні бар'єри обмежили участь у покритті капіталу низьколіквідного нерухомого майна та високоризикових акцій українських емітентів. Така висока концентрація ресурсів виключно у визнаних регулятором високоліквідних інструментах підтверджує, що оновлені нормативи платоспроможності забезпечили реальне, а не номінальне очищення балансів страхових компаній від неліквідних елементів, гарантуючи стійкість усього сектору.

Сформований завдяки жорсткому регулюванню рівень фінансової стійкості страховиків створює підґрунтя для переходу від моделі адаптації та виживання страхового бізнесу до його стратегічного зростання. У перспективі подальший розвиток ринку страхування визначатиметься балансом між вимогами безпеки активів, дохідністю інвестицій та необхідністю розширення довгострокового інвестиційного потенціалу страховиків як важливого джерела внутрішнього фінансування повоєнного відновлення національної економіки.

**Висновки.** Отже, фінансове посередництво страховиків — це

специфічна форма діяльності, за якої суб'єкти страхового бізнесу акумулюють тимчасово вільні кошти страхувальників (у вигляді страхових премій за надані послуги) і трансформують їх в інвестиційні ресурси, розміщуючи у різних фінансових активах для отримання доходу та забезпечення виконання страхових зобов'язань. Особливість їхньої посередницької діяльності полягає у поєднанні двох функцій: страхового захисту – через формування резервів для покриття ризиків, а також інвестиційної функції – шляхом розміщення акумульованих ресурсів у фінансових інструментах.

В Україні виконання цих функцій страховими компаніями обмежується деструктивним впливом воєнних дій та високим рівнем макроекономічної невизначеності. Водночас у забезпеченні ефективності посередницької та інвестиційної діяльності страховиків вирішальну роль відіграють оновлення

пруденційного регулювання та посилення наглядових функцій Національного банку України. Нині структура інвестиційних активів страховиків зазнала суттєвих зрушень, спрямованих на підвищення ліквідності та надійності портфелів. Домінуючими інструментами стали банківські депозити та державні облигації, тоді як частка більш ризикових і низьколіквідних активів скорочується. Така трансформація відображає прагнення страховиків до мінімізації ризиків, забезпечення стабільного покриття страхових резервів і дотримання регуляторних вимог щодо платоспроможності. Сформована модель інвестиційної поведінки страховиків посилює їхню роль як інституційних інвесторів із консервативною стратегією розміщення капіталу. Водночас вона створює передумови для стабільності небанківського фінансового сектору та використання його потенціалу для розвитку національної економіки.

#### References

- Konstantakopoulou, I. (2023). *Financial Intermediation, Economic Growth, and Business Cycles*. *Journal of Risk and Financial Management*, 16(12), 514. <https://doi.org/10.3390/jrfm16120514>
- Berger, A. N., Boot, A. W. (2024). *Financial Intermediation Services and Competition Analyses: Review and Paths Forward for Improvement*. *Journal of Financial Intermediation*, 57: 101072. <https://doi.org/10.1016/j.jfi.2024.101072>
- Tkachenko, Y., Ogloblina, V., Popova, A. (2024). *Theoretical Aspects of the Activities of Financial Intermediaries in Ukraine*. *Review of Transport Economics and Management*, (10(26), 187–196. <https://doi.org/10.15802/rtem2023/300587> [in Ukrainian].
- Kucherenko, S., Levaieva, L., Darmostuk, D., Vashchenko, S. (2025). *Financial Intermediation in the National Economy and Its State Regulation in Ukraine*. *Public administration: concepts, paradigm, development, improvement*, 11, 78–89. <https://doi.org/10.31470/2786-6246-2025-11-78-89> [in Ukrainian].
- Шушкіна О. В., Волошин Д. М., Ринжук Д. Я. Вплив цифрових технологій на стратегії розвитку фінансових посередників в Україні. *Проблеми і перспективи економіки та управління*. 2024. № 2 (38). С. 177-189. DOI: [https://doi.org/10.25140/2411-5215-2024-2\(38\)-177-189](https://doi.org/10.25140/2411-5215-2024-2(38)-177-189)
- Skasko, O. I., Kharchuk, V. Y., & Ronek H. (2019). *Sustainable Development of the Non-Bank Financial Market Subjects of Ukraine: Problems and Prospects of Functioning*.

- Financial and Credit Activity Problems of Theory and Practice*, 2(29), 220–228. <https://doi.org/10.18371/fcaptop.v2i29.171904>
- Kovalenko, V. (2025). Modern trajectory of investment activity of non-banking financial institutions. *Scientific Bulletin of the Odessa National Economic University*, 7-8 (332-333), 69-80. <https://doi.org/10.32680/2409-9260-2025-7-8-332-333-69-80> [in Ukrainian].
- Ezema, C., Ugwu, N., Ojo, M., Aroh, M., Udeji, B., & Idigo, J. (2022). Financial Intermediation Activities and Output: Econometrics Evidence from Insurance intermediation in Nigeria, 1997-2022. *Global Journal of Finance and Business Review*, 5(2), 28-39. <https://pub-64d3441edbbe44ddac4f31a0b9379e70.r2.dev/journal-assets/articles/gjibr/a5356ed6-a8e6-407e-91bc-04dcb50cd8ef.pdf?v=1778004915246>
- Michael, C. I., Izedomi, I. M. (2025). Insurance Sector Development and Economic Growth: A Case Study of Nigeria from 2000-2023. *The Journal of Developing Areas*, 59(2), 171-185. <https://dx.doi.org/10.1353/jda.2025.a957758>.
- Chunyt'ska, I., Bohrinovtseva, L. (2023). The Special Aspects of the Activities of Insurance Companies on the Financial Market of Ukraine in the Conditions of Martial Law. *Market Infrastructure*, 71, 251-258. URL: [https://www.market-infr.od.ua/journals/2023/71\\_2023/46.pdf](https://www.market-infr.od.ua/journals/2023/71_2023/46.pdf) [in Ukrainian].
- Chvertko, L., Vinnytska, O. (2025). Trends in the development of Ukraine's insurance market amid economic uncertainty. *Economies' Horizons*, 3(32), 80–87. [https://doi.org/10.31499/2616-5236.3\(32\).2025.334882](https://doi.org/10.31499/2616-5236.3(32).2025.334882) [in Ukrainian].
- National Bank of Ukraine (2025). Nahliadova statystyka. Pokaznyky diialnosti uchashnykiv rynku nebankivskykh finansovykh posluh. URL: <https://bank.gov.ua/ua/statistic/supervision-statist#6> [in Ukrainian].
- Pro strakhuvannia : Zakon Ukrainy vid 18.11.2021 № 1909-IX. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1909-20#Text> [in Ukrainian].
- Polozhennia pro vymohy shchodo zabezpechennia platospromozhnosti ta investytsiinoi diialnosti strakhovyka : postanova NBU vid 29.12.2023 p. № 201. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/v0201500-23#Text> [in Ukrainian].